

A2.41 Deberes / ejercicios

A2.41 Devoirs / exercices

🔗 <https://espagnol.colangue.fr/plan-de-cours/a2/41>



Ejercicio 1: Tarjetas de diálogo

Instrucción: Escribe un diálogo corto para cada situación.

1. Discutiendo una oferta de trabajo

Simula que hablas con un amigo sobre una oferta de trabajo que has recibido. Expresa tu opinión y escucha la suya para negociar la mejor decisión.

Frases de ejemplo

Frases de ejemplo

.....
.....
.....
.....

.....
.....
.....
.....

Frases de ejemplo

¿Qué opinas de la oferta que me hicieron en la empresa?

Que penses-tu de l'offre qu'on m'a faite dans l'entreprise ?

Creo que tiene aspectos positivos, pero algunas condiciones no me convencen.

Je pense qu'il y a des aspects positifs, mais certaines conditions ne me convainquent pas.

Me dijeron que el horario era flexible, pero creo que eso no es del todo cierto.

On m'a dit que les horaires étaient flexibles, mais je pense que ce n'est pas tout à fait vrai.

Sin duda, quiero negociar para mejorar el salario. ¿Crees que es posible?

Sans aucun doute, je veux négocier pour améliorer le salaire.

Tu penses que c'est possible ?

Frases de ejemplo

Yo opino que la oferta es buena, pero tienes que fijarte bien en las condiciones.

Je pense que l'offre est bonne, mais il faut bien faire attention aux conditions.

Es normal que tengas dudas, la oferta tiene ventajas y desventajas.

Il est normal que vous ayez des doutes, l'offre a des avantages et des inconvénients.

Quizá te dijeron eso para llamar tu atención; mejor pregunta bien antes de aceptar.

Ils t'ont peut-être dit ça pour attirer ton attention ; mieux vaut bien demander avant d'accepter.

Sin duda, negociar es importante. Creo que puedes conseguir algo mejor si lo intentas.

Sans aucun doute, négocier est important. Je pense que tu peux obtenir quelque chose de meilleur si tu essaies.

2. Negociando un precio en el mercado

Imagina que estás en un mercado y quieres negociar el precio con el vendedor. Da tu opinión y responde a su contraoferta.

Frases de ejemplo

.....
.....
.....
.....
.....

Frases de ejemplo

.....
.....
.....
.....
.....

¿Crees que este precio es justo para la calidad del producto?

Penses-tu que ce prix est juste pour la qualité du produit ?

Yo creo que es un poco caro, ¿podría hacer una contraoferta?

Je trouve que c'est un peu cher, pourrais-je faire une contre-offre ?

Me dijeron que no podía bajar mucho, pero insistió en que la calidad es auténtica.

Il m'a dit qu'il ne pouvait pas baisser beaucoup, mais il a insisté sur le fait que la qualité est authentique.

¿Qué opinas si pago un poco menos y compro más cantidad?

Que penses-tu si je paie un peu moins et que j'achète en plus grande quantité ?

Opino que el precio refleja bien la calidad, pero podemos negociar.

Je pense que le prix reflète bien la qualité, mais nous pouvons négocier.

Claro, siempre hay espacio para una contraoferta, dime cuánto propones.

Bien sûr, il y a toujours de la place pour une contre-offre, dis-moi ce que tu proposes.

Es cierto, la calidad es buena y eso vale la pena.

C'est vrai, la qualité est bonne et cela en vaut la peine.

Me parece bien, así llegamos a un compromiso que nos convenga a ambos.

Ça me va, ainsi nous arrivons à un compromis qui nous convient à tous les deux.

3. Opinando sobre un acuerdo en la empresa

En esta simulación, conversas con un compañero sobre un acuerdo que se firmó en el trabajo. Usa estilo indirecto para contar lo que se dijo y da tu opinión.

Frases de ejemplo

.....
.....
.....
.....
.....

¿Recuerdas lo que dijo el jefe sobre la última
negociación?

*Te souviens-tu de ce que le chef a dit à propos de la dernière
négociation ?*

Dijo que el compromiso era fundamental para avanzar
en el proyecto.

*Il a dit que l'engagement était fondamental pour faire
avancer le projet.*

Yo opino que valoran más las jerarquías que las ideas
nuevas.

*Je pense qu'ils valorisent plus les hiérarchies que les idées
nouvelles.*

Sin duda, eso puede ser negativo para la motivación del
equipo.

*Sans aucun doute, cela peut être négatif pour la motivation
de l'équipe.*

Frases de ejemplo

.....
.....
.....
.....
.....

Sí, me dijo que era necesario un compromiso de todos.

Oui, il m'a dit qu'un engagement de tous était nécessaire.

Exacto, sin compromiso no habría acuerdo ni progreso.

Exactement, sans compromis il n'y aurait ni accord ni progrès.

Creo que también aprecian la experiencia, pero deberían
estar abiertos a las propuestas.

*Je pense qu'ils apprécient aussi l'expérience, mais ils devraient
être ouverts aux propositions.*

Tienes razón, negar las ideas puede impedir mejoras
positivas para la empresa.

*Tu as raison, nier les idées peut empêcher des améliorations
positives pour l'entreprise.*

A2.41 Deberes / ejercicios

A2.41 Devoirs / exercices

🔗 <https://espagnol.colangue.fr/plan-de-cours/a2/41>



Ejercicio 2: Emparejar una palabra

Instrucción: Empareja las traducciones

- | | |
|-------------------------------|--|
| a. Ella me dijo que la oferta | 1. era muy positiva para todos. |
| b. Pedro me preguntó si | 2. pensaba rechazar la contraoferta. |
| c. Juan me recordó que | 3. negociar siempre requiere compromiso. |
| d. Ana dijo que sin duda | 4. la negociación fue un éxito. |

Solutions:

1. Ella me dijo que la oferta era muy positiva para todos. 2. Pedro me preguntó si pensaba rechazar la contraoferta. 3. Juan me recordó que siempre requiere compromiso. 4. Ana dijo que sin duda la negociación fue un éxito.

A2.41 Deberes / ejercicios

A2.41 Devoirs / exercices

🔗 <https://espagnol.colangue.fr/plan-de-cours/a2/41>



Ejercicio 3: Agrupar las palabras

Instrucción: Drag and drop the words to classify them into two categories according to their use in conversations about opinions and negotiations.

La negociación, Creo, La oferta, El compromiso, La contraoferta, Opina, Cree, Opino

Frases para expresar y pedir opiniones

Palabras sobre procesos de negociación

.....
.....
.....
.....

.....
.....
.....
.....

Solutions:

Palabras sobre procesos de negociación: La oferta, La contraoferta, La negociación, El compromiso
1. Frases para expresar y pedir opiniones: Creo, Cree, Opina, Opino

A2.41 Deberes / ejercicios

A2.41 Devoirs / exercices

 <https://espagnol.colangue.fr/plan-de-cours/a2/41>



Ejercicio 4: Estilo indirecto con pretéritos simples

Instrucción: Remplissez le mot correct.

dijo que, iba a rechazar, tenía, preguntó, negociaban, era, es

1. **Decir que + ser:** Juan: La negociación es exitosa. : Juan me la negociación exitosa.
2. **Decir que + ser:** Marta: La contraoferta interesante. : Marta me la contraoferta interesante.
3. **Decir que + negociar:** Juan: Nosotros negociamos con ellos. : Juan me ellos con ellos.
4. **Decir que + ser:** Eva: Sin duda, la oferta es excelente. : Eva me dijo que, sin duda, la oferta excelente.
5. **Decir que + negociar:** Ana: Nosotros negociamos una buena oferta. : Ana me ellos una buena oferta.
6. **Decir que + tener:** Eva: Tengo el compromiso con ellos. : Eva me el compromiso con ellos.
7. **Preguntar + rechazar:** Pedro: ¿Vas a rechazar la oferta? : Pedro me si la oferta.
8. **Decir que + ser:** Ana: El compromiso es importante. : Ana me el compromiso importante.

Solutions:

rechazar 15. dijo que 16. era
1. dijo que 2. era 3. es 4. dijo que 5. era 6. dijo que 7. negociaban 8. era 9. dijo que 10. negociaban 11. dijo que 12. tenía 13. preguntó 14. iba a

