

A2.41.2 Cuento: El juego de la negociación

A2.41.2 Conte : Le jeu de la négociation

🔊 <https://espagnol.colangue.fr/nouvelles/el-juego-de-la-negociacion>

Carlos y Ana negocian el precio de un coche, expresando opiniones y llegando a un acuerdo.

Carlos y Ana **negocian** el precio de un coche.

Él cree que la **oferta** de Ana es baja.

Entonces ofrece una **contraoferta**.

Ana opina que es un compromiso **verdadero**.

Sin duda ella acepta la contraoferta.

Pero después **cree** que el precio es demasiado alto.

Decide **rechazar** la oferta.

Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella **opina** que el precio es bueno.

Al final Carlos y Ana encuentran una solución **positiva** para los dos.

Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas **falsas**.

Carlos et Ana négocient le prix d'une voiture, exprimant des opinions et parvenant à un accord.

Carlos et Ana **négocient** le prix d'une voiture.

Il croit que l'**offre** d'Ana est basse.

Alors il propose une **contre-offre**.

Ana pense que c'est un compromis **véritable**.

Sans aucun doute elle accepte la contre-offre.

Mais ensuite **elle croit** que le prix est trop élevé.

Elle décide de **refuser** l'offre.

Il lui montre de nouveau la voiture et maintenant elle **pense** que le prix est bon.

À la fin, Carlos et Ana trouvent une solution **positive** pour eux deux.

Ils ont fait un bon travail de négociation sans dire des choses **fausses**.

A2.41.2 El juego de la negociación

A2.41.2 Le jeu de la négociation

 <https://espagnol.colangue.fr/nouvelles/el-juego-de-la-negociacion>



Ejercicio 1:

Preguntas de debate

Instrucción: Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué están negociando Carlos y Ana?
2. ¿Qué hace Carlos después de recibir la oferta de Ana?
3. ¿Por qué Ana rechaza la oferta?
4. ¿Alguna vez has negociado algo? ¿Cómo fue la experiencia?
5. ¿Crees que es importante llegar a un compromiso en una negociación?

A2.41.2 El juego de la negociación

A2.41.2 Le jeu de la négociation

<https://espanol.colangue.fr/nouvelles/el-juego-de-la-negociacion>



Ejercicio 2:

Rellena los huecos y completa las oraciones

Instrucción: Remplissez le mot correct.

opina, falsas, verdadero, oferta, Sin duda, negocian

1. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella que el precio es bueno.
2. Carlos y Ana el precio de un coche.
3. Él cree que la de Ana es baja.
4. ella acepta la contraoferta.
5. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas
6. Ana opina que es un compromiso

Solutions:

1. opina 2. negocian 3. oferta 4. Sin duda 5. falsas 6. verdadero